

アンケート結果

東京インデペンデンツ

2025年3月3日(月)@SENQ霞が関+Zoom

- 【第1部】特別セッション:投資家の多様性
- 【第2部】第602回事業計画発表会

特別セッション:「投資家の多様性」

- 株式会社FUNDINNO 代表取締役COO 大浦 学 氏
- Creww株式会社 代表取締役 伊地知 天 氏

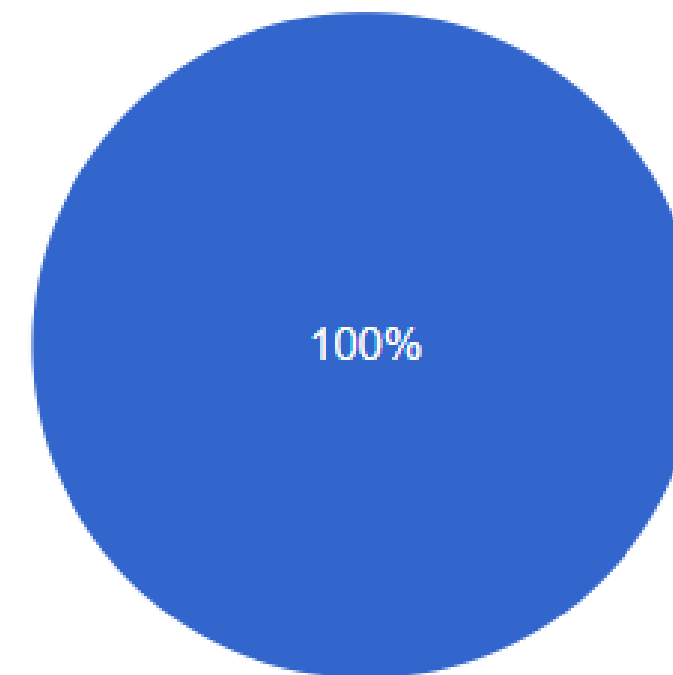
(モデレーター)

- インデペンデンツクラブ 代表理事 松本 直人

コメント

- 多様性と特定投資家制度の可能性がよく見えました。

- 参考になった
- 参考にならなかった
- どちらでもない



第602回事業計画発表会

No.1563

appcycle株式会社 代表取締役社長 藤巻 圭 氏

No.1564

Horizon株式会社 代表取締役 ニエンツアオ・ツアイ 氏

No.1565

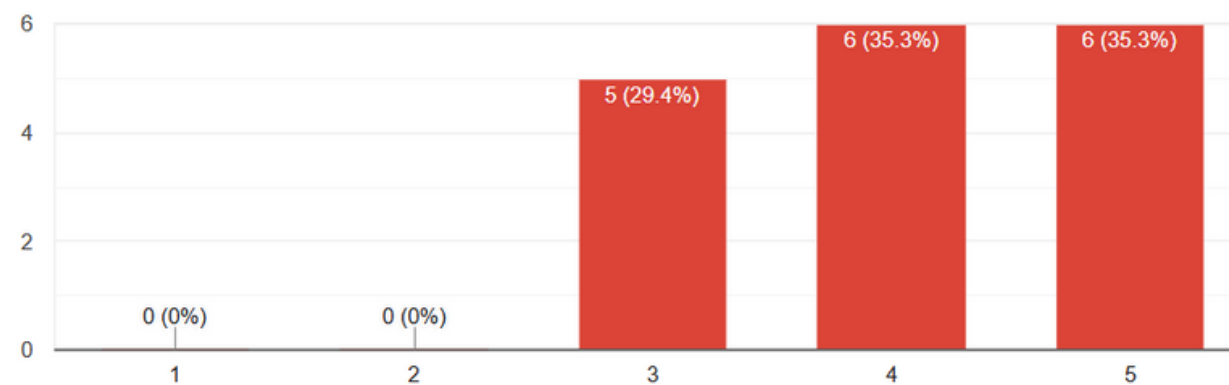
株式会社インターパーク 代表取締役社長 船越 裕勝 氏

appcycle株式会社（代表取締役社長 藤巻 圭 氏）

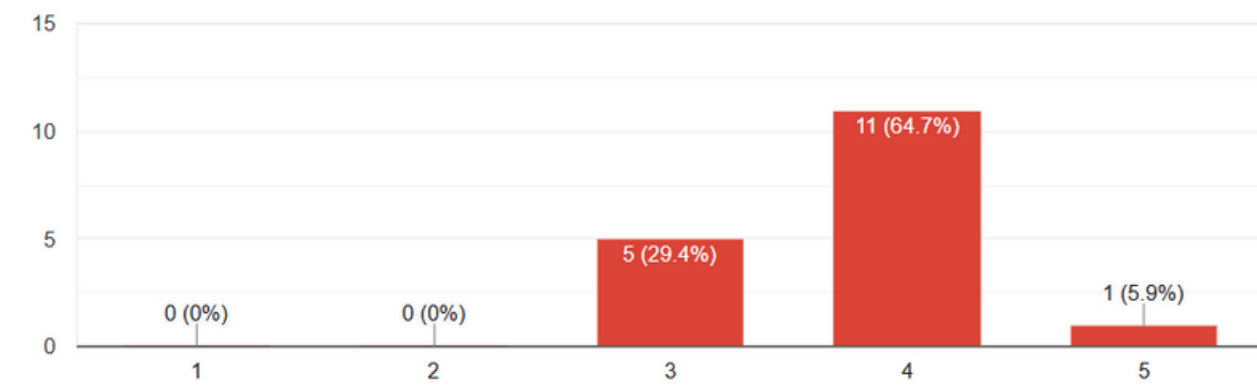
環境に配慮したりんごのヴィーガンレザーの製造販売、りんご産業やりんご農家のマーケティング支援

事業性評価 1(低)→5(高)

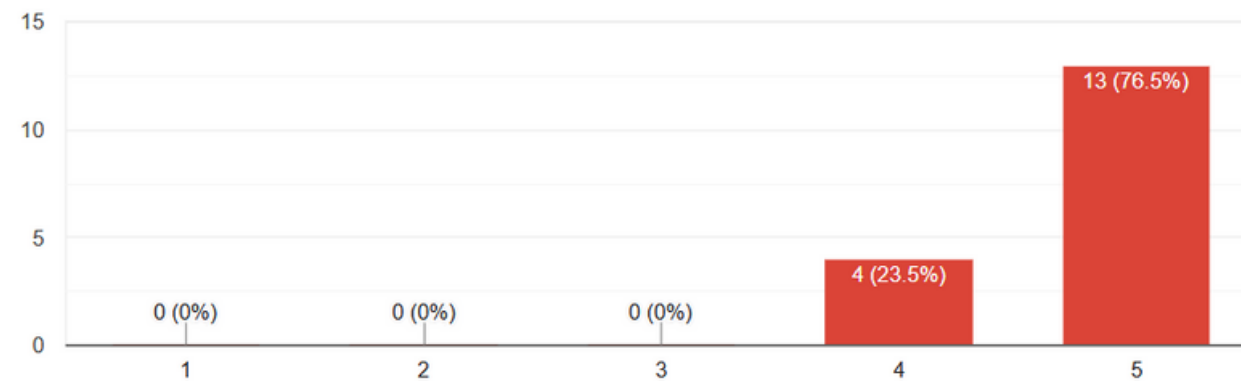
成長性



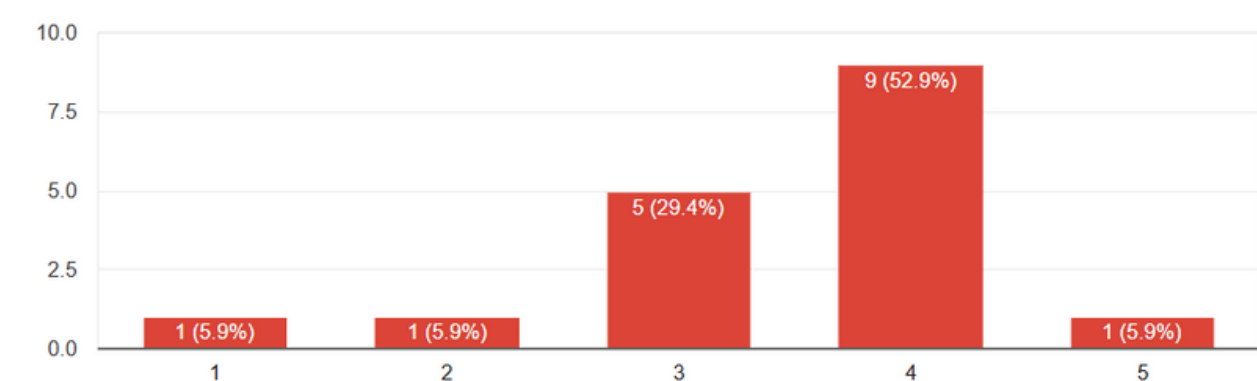
収益性



社会性



国際性



appcycle株式会社（代表取締役社長 藤巻 圭 氏）

環境に配慮したりんごのヴィーガンレザーの製造販売、りんご産業や
りんご農家のマーケティング支援



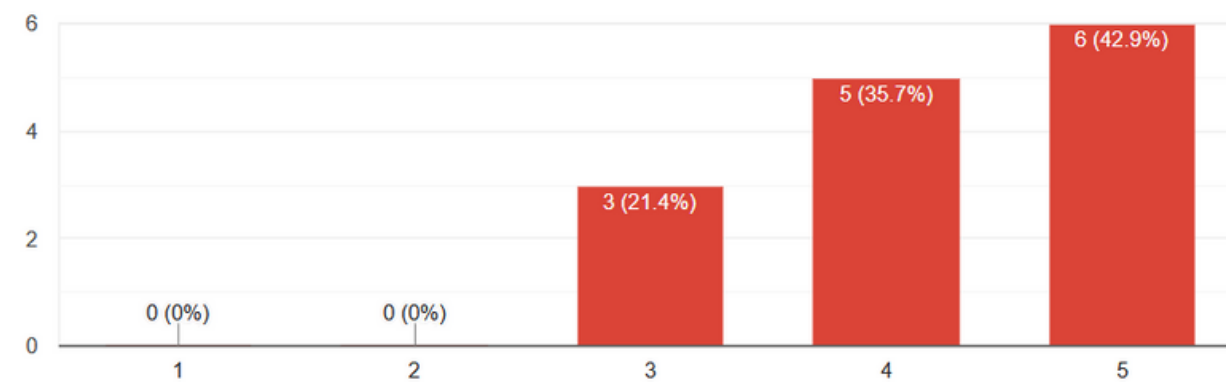
- リンゴの残滓が原料ですが、安定供給の確実性はいかがですか？
- サーキュラーエコノミーへの貢献期待しています。
- 海外のヴィーガンレザーとの性能&価格での比較優位性について教えてください。
- コラボさせて頂きたいです！
- エシカルレザーを開発され事業かされた時期が23年8月とのことですが、そこまでに至る道は大変なものかと推察いたします。機会があれば、事業をやり抜いた根底の動機をお聞かせいただければ、と存じます。ありがとうございました。
- 社会貢献性と広い応用性のバランスが良いですね。強度や色付けの容易さなどの加工における容易さやコストがポイントになりそうです。
- ストーリーが素晴らしい。サステナブルな社会を作っていく一つになると思います。素晴らしい取り組みですね。

Horizon株式会社（代表取締役 ニエンツァオ・ツァイ 氏）

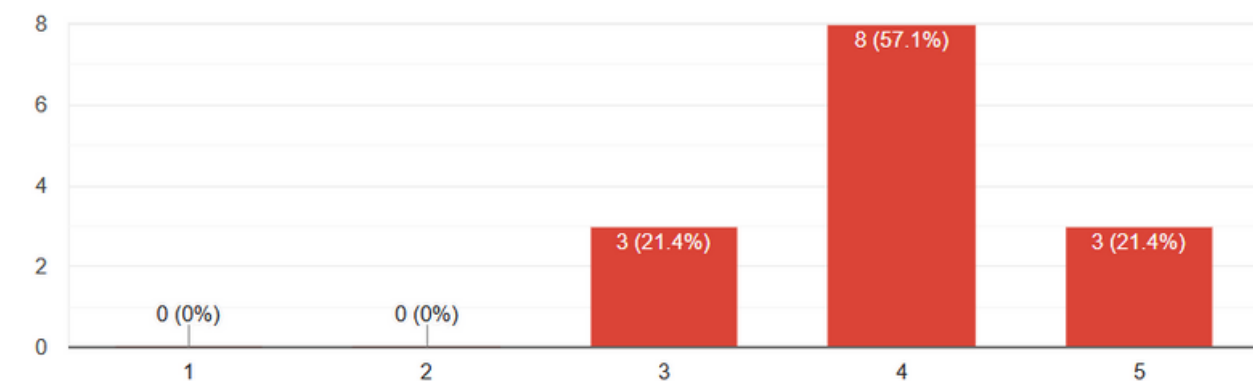
香りのデータストーリーミングサービス「ScentStore」運営 ほか

事業性評価 1(低)→5(高)

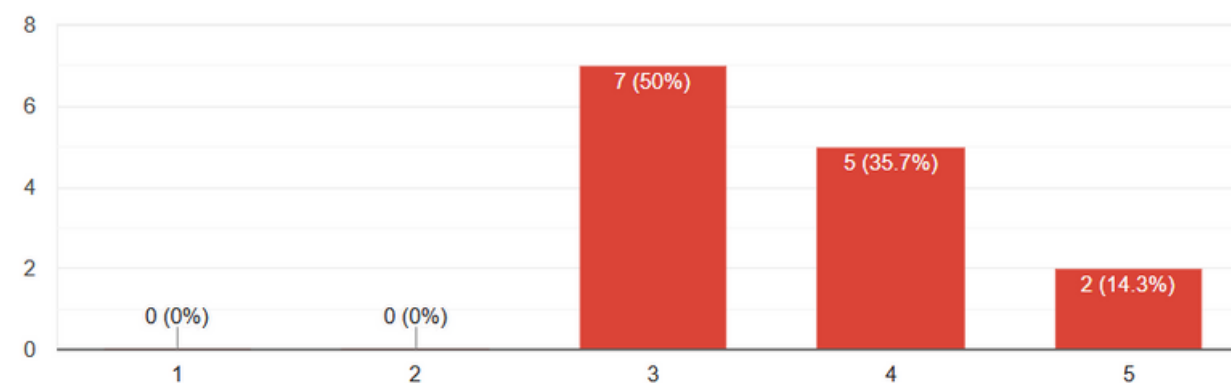
成長性



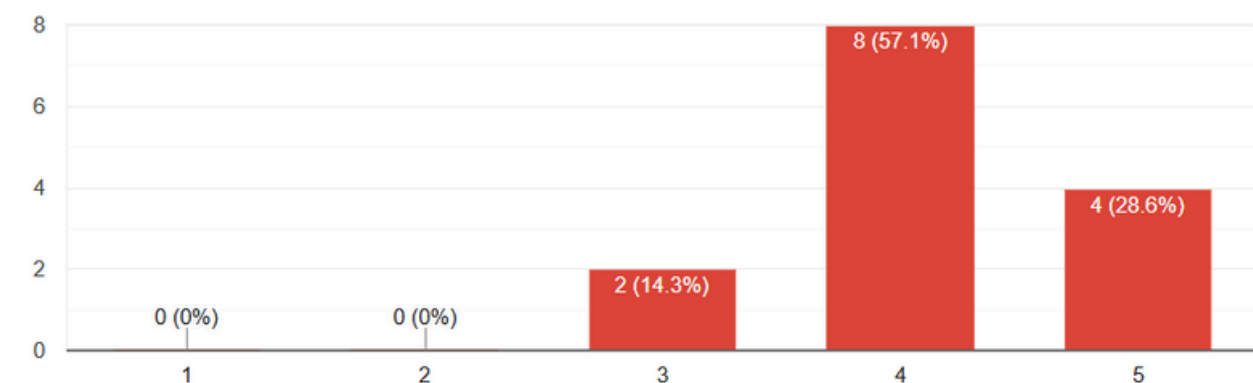
収益性



社会性



国際性



Horizon株式会社（代表取締役 ニエンツァオ・ツァイ 氏）

香りのデータストーリーミングサービス「ScentStore」運営 ほか



コメント

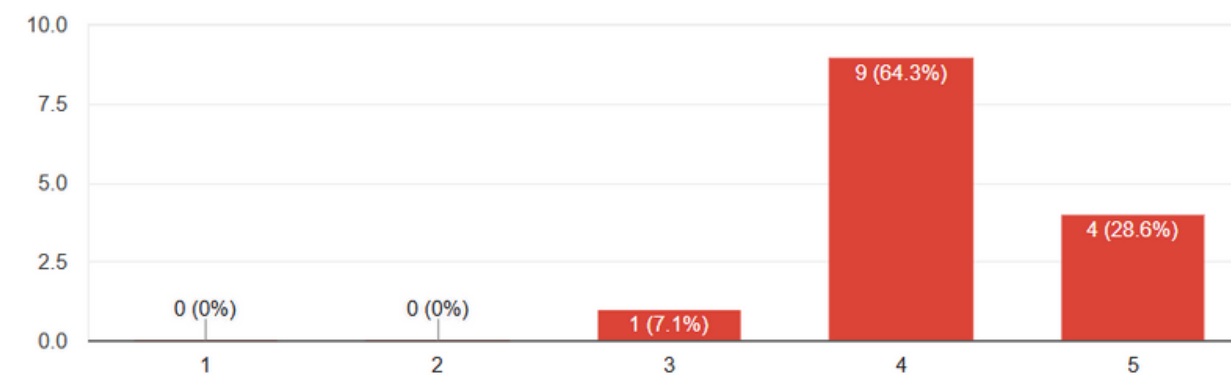
- 国際性の観点では普及力を感じます。技術以前にインパクトの強さがないと厳しい側面もありそうですね。資金調達、無議決権株式によるものなので投資家を選びそうですね。
- 知財と生産をおさえることが肝要だと思います。ありとあらゆる臭いの生成が可能なのでしょうか？
- 香りのデジタル化は知っていましたが、有効活用法が分かりませんでした。デュフューザー用に購入した香りは気に入らないものもあるので、デジタルの香りはいろいろな香りを試せるので良いと思いました。
- 類似サービス海外企業で聞いたことがあります、ニーズの先取りを期待します。
- 大変興味深く聞かせていただきました。成長へのステップとして、パブリックな場での集合下での利用はメリットがあるのでしょうか。自分で選べることがお客様の選択との理解でよろしいのでしょうか。
- 香りの香りのデジタル化。確かに好みの匂いは見つけるのが大変なので、欲しくなる。とてもおもしろいと思いました。
- 香炉の形をしたデュフューザーがあったら欲しいと思いました。
- 知財戦略が重要だと思います

株式会社インターパーク（代表取締役 船越 裕勝 氏）

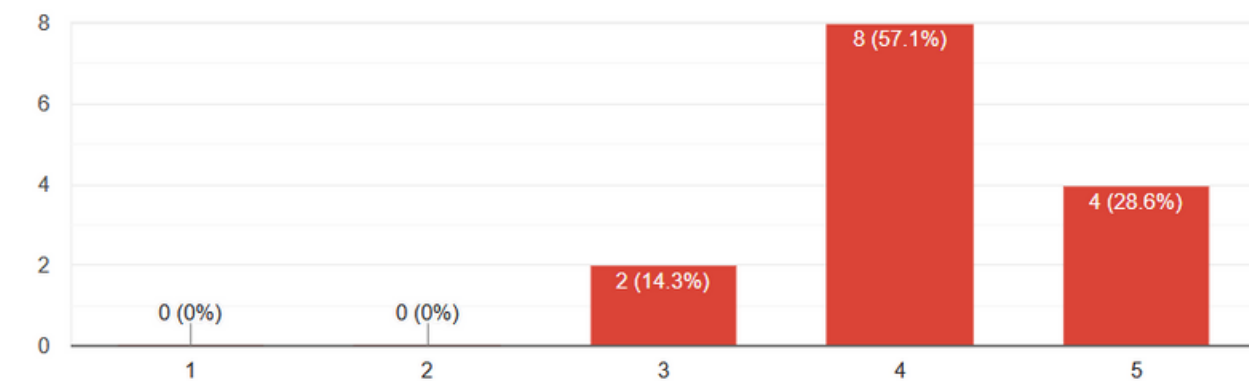
クラウドサービス「サスケ」、「サスケWorks」、「SUBLINE（サブライン）」
の開発および提供

事業性評価 1(低)→5(高)

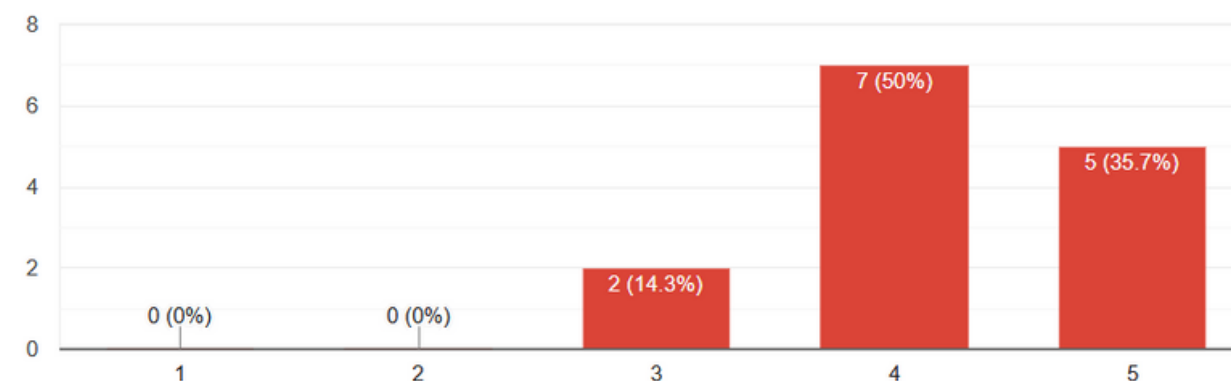
成長性



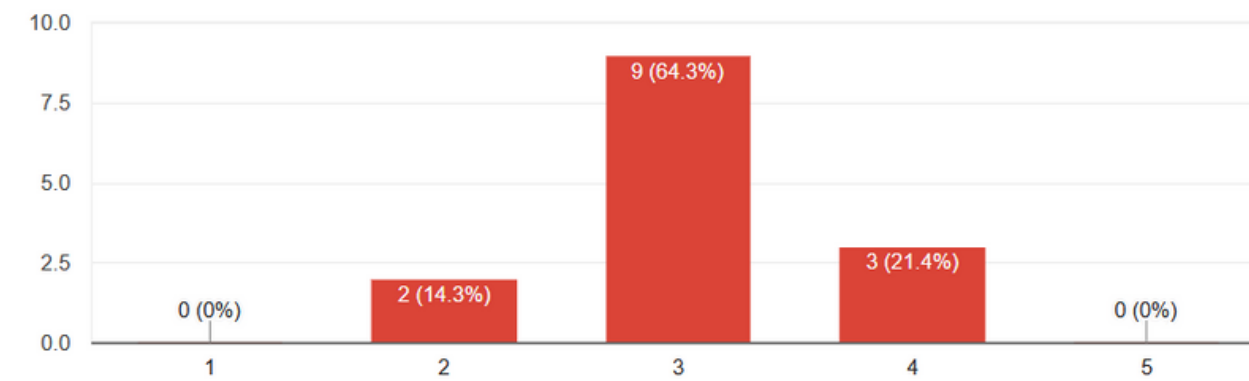
収益性



社会性



国際性



株式会社インターパーク（代表取締役 船越 裕勝 氏）

クラウドサービス「サスケ」、「サスケWorks」、「SUBLINE（サブライン）」
の開発および提供



コメント

- 会場にて後でご挨拶させて頂きたいと思いました！
- スタートアップからベンチャーは特に課題ですから、市場はあると思っています。
- プライベートとビジネスで携帯の2台持ちが必要なくなるのは良いと思いました。
- 人手不足のおり、自治体や企業との電話相談の機会が減って困っておりました。050サービスのご成功を心から祈っております。
- 競合に対する優位性は何でしょうか？
- 割り振れるの良いですね。固定電話いらなくなりそうです
- 音声電話は、緊急性が高い案件に、限定されていくように思います。問い合わせはAIで充分な時代になっていく、最近の世代は音声電話はしないようになっていくのだろうと思っていますので、この傾向にあった開発を期待します。

ご参加・アンケートにご協力ありがとうございました。

特定非営利活動法人 インデペンデンツクラブ