

関西 全16社

No.51 大阪 24.5.17

HONESTIES株式会社

設立 2020年4月20日
所在地 大阪府泉佐野市鶴原1291-1
資本金 82,250千円(株主:西出喜代彦、(株)パソナグループほか)
事業内容 衣料用繊維製品の企画、開発、製造、販売および輸出入
売上高 13,500千円(2024年3月期予)
従業員数 5名

発表者略歴
生年月日: 1979年7月9日
出身高校: 智辯和歌山高等学校
東京大学入学。2007年東京大学大学院修士課程卒。
同年ディップ株式会社入社。
2011年NSW入社、2014年代表取締役就任。
2020年4月HONESTIES設立、代表取締役就任。



代表取締役
西出喜代彦氏

裏表・前後のないスマートウェアで
シンプルで豊かな生活を実現する

当社の「スマートウェア」は、裏表前後をなくすことで、洗濯の時短や何も考えずに着る・着させることができる上、生地消耗を抑え資源の有効活用につながるなど多くの利点があります。また、ハンディキャップのある方や医療・介護に携わる方をサポートする点で社会的意義も高く、介護福祉の分野で高いニーズがあります。そのため、まずは介護福祉市場に向けて製品を販売して強い足場を作り、一般向け市場に展開していきます。同時に、海外にもないアイデアであることや日本製の素材の良さ、日本コンテンツとのコラボを強みに、特許戦略を充実させつつ海外展開も行っていきます。



裏表も前後もないスマートウェア

衣服から裏表や前後をなくし、無意識レベルのストレスを解放「本当に大切なこと」を煩悩を解放する生活をお届けします!



01 忙しい現代人の生活を助ける
02 ハンディキャップのある方をサポート
03 高齢・介護に携わる方をサポート

Make it simple.

HONESTIES

スマートウェア

No.52 大阪 24.6.21

エムビーエヌ株式会社

設立 2024年3月15日
所在地 大阪市北区西天満5丁目16-15 エフワンビル2F
資本金 1,000千円
代表者 田村雄二
事業概要 販売・財務・給与管理等の管理パッケージソフト開発販売等



外出先で得意先とビジネスが繋がる

電車で繋がる 商談時に繋がる 見積・提案書を送信販売履歴が見れる

仕入先へ発注 仕入先と繋がる 請求書が簡単発行できる 請求書と繋がる

7年間電子帳簿保存

誰とでも、どこでもすべてのビジネスが繋がるワンストップ商取引ツール

無料

電話・FAX不要発注が便利

取引先と繋がる

顧問先の電子帳簿を参照し仕訳

税理士と繋がる



発表者略歴
生年月日: 1995年2月23日
出身大学: 近畿大学経営学部商学科
2019年 近畿大学を卒業。
2020年 ミサワリフォーム近畿株式会社に入社。
2023年 職業訓練を活用しプログラミングを学んだのち、
2024年 エムビーエヌ株式会社に入社

個人も法人も無料で使えるMBN電子取引プラットフォーム

7年間保存

自動で電子帳簿へ保存

簡単操作
・伝票作成
・送信
・受信
3つの操作だけ

請求書を送りました

請求書を受け取りました

営業・経理・管理者取引データが繋がる
3名まで無料で使えます

経営者 営業社員 経理担当

営業ソフトも外出先で見積・受注処理ができます
その場でQRで繋がります

無料で使える業務ソフトとデータ連動

強みを活かす 2万社以上の実績

税理士さんと帳簿の連携

No.53 大阪 24.6.21

mappin株式会社

設立 2021年11月30日
所在地 大阪府大阪市北区角田町8-47 阪急グランドビル26階 FUTRWORKS 21号室
資本金 39,500千円(株主:吉元台、VC、CVC)
代表者 吉元台
事業概要 クラウド型ソフトウェアの開発、販売



発表者略歴
生年月日: 1995年8月15日
大阪大学医学部在学中に実習を通して様々な病院などを訪れる中で医療分野におけるIT化の不十分さ、不便さを実感しそれらの改善のためにmappin株式会社を立ち上げる。JBMC 2021年度優勝。

代表取締役CEO 吉元台氏

No.54 大阪 24.6.21

株式会社Mountain Gorilla

設立 2014年11月7日
所在地 大阪市西区立売堀2-1-9日建ビル6F
資本金 40,000千円(株主:井口一輝、ENEOSイノベーションパートナーズ合同会社、他)
代表者 井口一輝
事業概要 自社製品・サービスの開発・販売、ODM・共同開発、エンジニアの請負・派遣



発表者略歴
近畿大学大学院(修士・工学)卒、デンソーテクノ株式会社の電子設計職を経て、2014年にMGの創業・設立。代表取締役就任

代表取締役 井口一輝氏

No.60 大阪 25.3.25

tryangle株式会社

設立 2018年2月15日
所在地 大阪府東大阪市桜町2-3日興桜町ビル
資本金 78,790千円(株主:経営陣、VC)
代表者 藤原真吾
事業概要 ハンドメイド特化型SNS×ECプラットフォーム



発表者略歴
生年月日: 1983年4月23日
出身高校: 上宮高校
大阪市立大学法学部卒業後、外資系製薬会社にてMRとして、最優秀営業賞など数々の成果を残す。組織改革プロジェクトの実行、マーケティング戦略も経験し、2016年より関西支店長として全社戦略、エリアマーケティング、組織運営を経験。パラレルキャリアとして兼務にて1年半ハンドメイド業界を経験後、2018年当社設立、代表取締役に就任。グロービス経営大学院経営研究科経営専攻。

代表取締役 藤原真吾氏

記載内容: 本社所在地 登壇日
No.53 大阪 24.4.1
※会社情報・記事は発表時のものを記載しております。

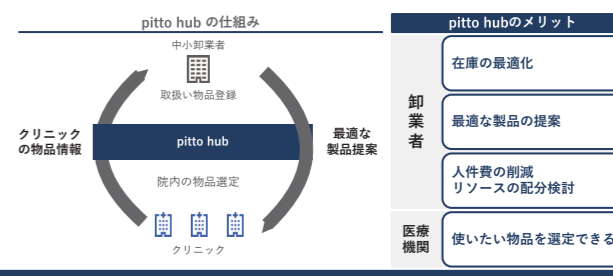
面倒な在庫管理・発注作業をQRコードとアプリで自動化



pitto

pitto hubプラットフォーム

pittoの情報を集約することで、どんな商品がどんな頻度でいくらで購入されているのかという情報が集まる。その情報とAIを用いて物流を最適化する。



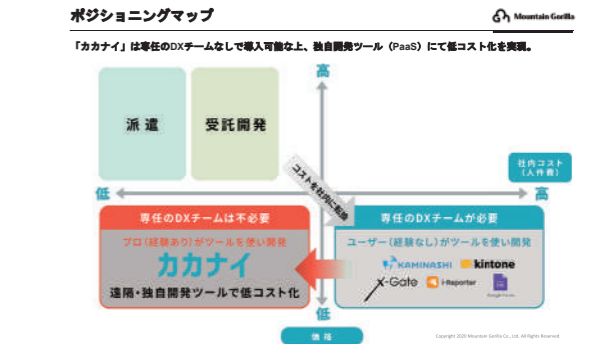
紙に書かない帳票

カカナイ



ポジショニングマップ

「カカナイ」は専任のDXチームなしで導入可能な、独自開発ツール(PaaS)にて低コスト化を実現。



ものづくりにハンドメイド推し活という新たな販路を

tryangle株式会社 藤原真吾



スタートアップとしてハンドメイドアプリ「croccha」を運営

ハンドメイドの作り方を共有するプラットフォームを構築
作り方がわからない、材料を知りたい、教えないという課題を解決
クリエイターに活躍する場、共通の趣味を持ったお友達ができる場所を提供



完成品の画像認識と自然言語処理を組み合わせて使った材料を判定するAI技術の特許取得済(専門性が高い為、生成AIだけではカバーできない)

MAU: 最大約12万 ユーザーの95%が25-65歳の女性

関西 全16社

No.55 大阪 24.11.1

アニドライブ株式会社

設立 2022年12月12日
所在地 大阪市淀川区西中島7-7-3
資本金 54,500千円(株主:小倉 佑太、エンジェル投資家)
事業内容 Web3.0「ANICANA」を活用したシステム開発、運用
売上高 68,850千円(2023年12月期)
従業員数 0名



発表者略歴

生年月日: 1985年12月22日
出身高校: 川西緑台高校



代表取締役
甲斐 義人 氏

2008年同志社大学文学部卒、同年リソナ銀行に入行、法人営業に従事。2021年株式会社ストライクに入社。2023年当社に参画し、代表取締役就任。

Web3.0技術「ANICANA」で誰もが人生を財産にできる社会を実現する

■ ブロックチェーン「ANICANA」

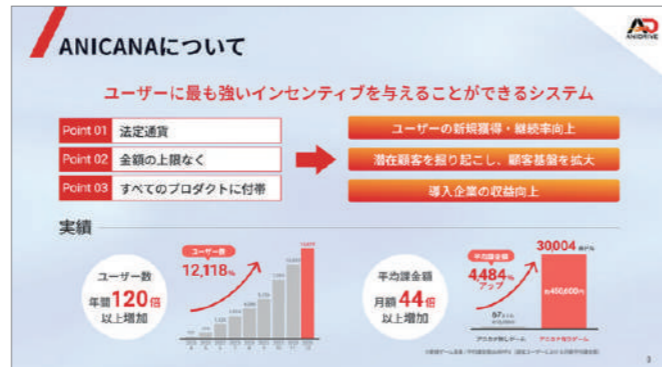
「ANICANA」は、ユーザーに最も強いインセンティブを与えることができるWeb3.0技術のプラットフォームです。従来のポイント制度やクーポンなどと比較して設計の自由度が高い点が特徴で、事業者は法定通貨でインセンティブを提供でき、金額の上限なく設定ができるため大きな付加価値を与えることが可能となります。しかもすべてのプロダクトに付帯可能なため、今まで実現が難しかったインターネットゲームなどにもインセンティブを設定することができます。

■ プロダクト紹介

- ・インターネットゲーム→Play to Earnが法定通貨で実現でき、カジュアルゲームを中心に大きな差別化を図ることが可能。
- ・移動系アプリ→エンタメ×インセンティブを充実させた高機能アプリを、事業者が低コストで利用が可能。
- ・NFTサービス→独自機能によりファンが買いたくなるような設計ができ、ファンの満足度を向上させて事業者の収益を拡大させることが可能。

■ 今後の成長戦略

「ANICANA」プロダクト導入企業の実績を増やし、「ANICANA経済圏」を構築します。そして、長期的には新規事業を複数展開し、「ポイ活」に代わる「ANICANA生活」を根付かせることを目標にしています。「すべての行動が資産になる社会」を作ることで、多くの人々がやりたいことを実現できる社会を目指し、大阪発のユニコン企業となります。



コメンテーターから...



弁護士法人内田・岐島法律事務所 弁護士
永島 太郎 氏

特許について、非常に強いライセンスである専用実施権の設定も受けていらっしゃる中、ブロックチェーンをコア技術として、今後、どのように事業を成長していられるのか非常に楽しみな会社です。



記載内容: No.XX 大阪 24.4.1
※会社情報・記事は発表時のものを記載しております。

No.56 大阪 24.11.1

株式会社頭皮labo

設立 2022年7月28日
所在地 大阪府大阪市北区紅梅町2-3
資本金 14,000千円(株主:経営陣、事業会社)
事業内容 理美容室に向けた頭皮判定システムサービスの提供
売上高 453千円(2024年6月期)
従業員数 1名



発表者略歴

生年月日: 1974年3月16日
株式会社hoop loopで美容室roomを南森町と北浜で経営



代表取締役
西尾 義弘 氏

理美容室に向けた頭皮判定システムサービスの提供と頭皮環境分析に基づいたパーソナルケアサービスで美髪を育む

■ 精度の高い頭皮判定システム

通常の理美容室事業では取り組まれていない「頭皮の悩み」に着目し、専門機関と共同で作上げた精度の高いシステムにより、頭皮ケアに最適な施術や商品の提案を行います。既にある約3000の検体採取データをさらに増やし、データ分析の精度を向上させることで、従来型の理美容室では得られない新しい顧客体験を提供します。これにより顧客はデリケートな悩みである「頭皮ケア」と「ヘアスタイルの手入れ」を一度に体験でき、時間と費用の節約に繋がる満足度の高いサービスを受けることができます。

■ パーソナライズされた提案

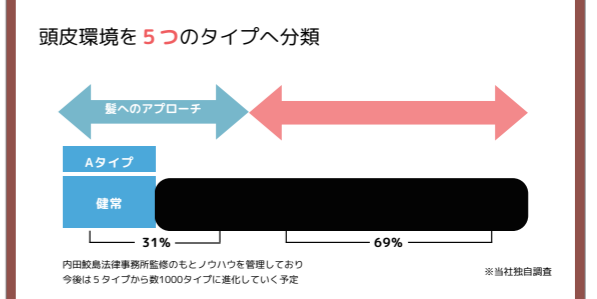
理美容師視点では蓄積したビッグデータを活用することで、経験が浅い新人理美容師でも、ベテランに匹敵する顧客満足度の高い頭皮ケアの施術や効果的な商品提案が可能となります。簡易かつ本格的な「角層」を用いた頭皮分析ができる「理美容室であるため、お客様にとっては、センシティブな頭皮の悩みに対応が可能です。また、過去から現在までの頭皮診断の履歴を見て、頭皮の改善具合や現状の頭皮に合ったパーソナライズされた商品の購入がアプリや店舗で可能となります。

■ 創業経緯

完全個室のプライベートサロン「room」を経営する株式会社hooploop代表取締役の西尾義弘が、お客様との会話から頭皮に関する悩みの多さに着目し、化粧品などの人体における安全性・有効性を評価する第三者機関、DRC株式会社の代表取締役高野 憲一、IoTやAI、またそれに付随するシステムを開発する、株式会社システムデバイステクノロジーの代表取締役本田稔の3人で創業しました。

■ 今後の展開

2024年7月よりサービスを開始し、現在では14店舗と契約しています。将来的には、収集した頭皮データを活用し、アジアを中心としたグローバルなウェルネス市場への進出、美容インフラの構築などを目指していきます。また、エッセンシャルワーカーでもある日本の理美容師の価値向上に貢献します。



コメンテーターから...



弁護士法人内田・岐島法律事務所 弁護士
永島 太郎 氏

理美容業界にIP・ITという新たな風を吹き込もうとされており、特許出願に加え、独自のノウハウ管理法をさらに進化させる予定とのことであり、今後、目が離せない会社の一つと考えます。

関西 全16社

No.57 大阪 24.11.1

株式会社KNIT

設立 2023年12月1日
所在地 大阪府大阪市中央区南本町2-1-1 本町サザンビル TDフロア1F
資本金 6,000千円(株主:経営陣)
事業内容 AIを用いた画像解析サービスの提供
売上高 N/A
従業員数 6名



発表者略歴

生年月日: 1988年8月12日

東北大学大学院工学研究科応用物理学専攻 博士後期課程修了
2017年4月に産業技術総合研究所にポスドクとして勤務
2018年4月に堺化学株式会社に入社。2023年7月に退社。

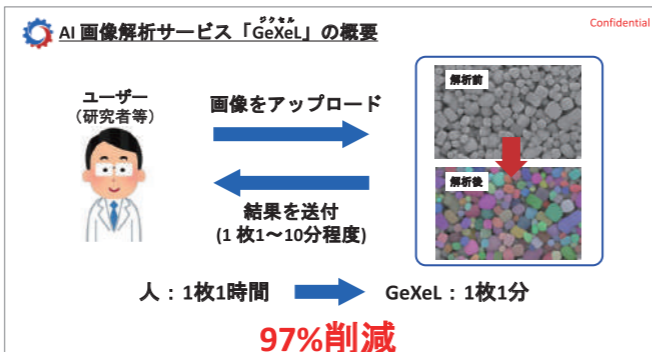


代表取締役 窪内 将隆 氏

AI画像解析サービス"GeXeL"で研究者のルーティンワークを90%削減する

■ 研究開発の効率化

「GeXeL」とは画像をアップロードするだけで、数、大きさ、形、色などを数分で数値化できるAI画像解析サービスです。従来目視で1時間かけて行っていた画像解析作業を自動化して1分で完了することで、研究者の作業時間を大幅に削減することができます。また、既存のAI技術では数値化できなかった大きさ、形、色も、独自の教師データを用いることで高精度に解析できます。加えて、ブラウザ上で動作するためインストールや環境設定が不要です。



■ ビジネスモデル

解析枚数に応じた課金によるサービスを提供します。クライアントは化学・食品・ヘルスケアなどにおける研究開発、品質管理業務の効率化精密化をサポートします。

「GeXeL」の出力例

数/大きさ/形/色を数分で数値化 ※濃度率、混合率、配向率なども解析可能

	円形当量(μm)	最大長(μm)	円形率(%)	アスペクト比	円周長(μm)	円周率	第一主軸長(μm)
データ数	250	250	250	250	250	250	250
平均値	31.130	39.640	28.708	1.418	0.752	3.257	34.182
標準偏差	9.077	11.957	8.807	0.298	0.078	0.272	8.578

■ 製造業のイノベーション

2024年12月には、画像解析サービスに加えて、機械学習サービスの提供も開始する予定です。このサービスにより、製造プロセス全体のデジタル化を促進し、AIによる高効率探索を可能にすることで製造業のさらなる発展に貢献することを目指しています。当社は、「画像1枚から世界を創り変える!」というビジョンのもと、GeXeLを通じて製造業のイノベーションを加速させていきます。



コメンテーターから...



株式会社AGSコンサルティング大阪支社長 渡邊 高広 氏

AI画像解析サービスとしては、機械学習アルゴリズムを使用して、画像の内容を識別、分類、さらには解釈するサービスが上げられますが、当社は特に「数、大きさ、形、色」を数値化する技術が面白いと思いました。

この技術により食品メーカーを含む製造業のニーズをくみ取りながら実績を上げており、今後は化学や化粧品分野への拡充施策が楽しみです。

記載内容: No.XX 大阪 24.4.1
※会社情報・記事は発表時のものを記載しております。

No.58 大阪 24.11.1

株式会社ロジカ・エデュケーション

設立 2018年11月12日
所在地 大阪府池田市室町4-49 COZY室町1F
資本金 105,000千円(株主:経営陣、事業会社ほか)
事業内容 教材開発、プログラミング教室FC、DXリスクリテラシー研修、AIサービス開発
売上高 158,466千円(2024年8月)
従業員数 17名



発表者略歴

生年月日: 1984年5月6日

中学卒業後は17歳で大検を取得。プログラミングを独学で学び、19歳で経産省の未踏事業から「天才プログラマー/スーパークリエイター」の認定を受ける。23歳からは大企業の新入社員研修講師として1,500名を超えるSEを育成してきた。2018年に当社設立。



代表取締役CEO 関 愛 氏

感情認識AIで第五次産業革命(インダストリー5.0)への扉を開く

■ プログラミング教育

当社は、プログラミング教材開発と教育事業を軸に、全国180教室でプログラミング教育を展開し、これまでに100万人以上の子どもたちに教育機会を提供してきました。代表取締役の関愛氏は、経済的な理由で高校には通えなかったものの、独学でプログラミングを習得しました。18歳で起業し、19歳で経産省から「天才プログラマー/スーパークリエイター」の認定を受けています。その後、大手有名企業の研修講師として活躍し、プログラミング教育事業を立ち上げました。

■ 新規事業

当社は今回、人の感情を理解し適切な反応を返すAIシステムを開発しました。このシステムは、カメラを通じて人の脈拍や体の動きといった生体反応を測定し、集中度や理解度、ストレス状態などを分析します。これらのデータを生成AIに与えることで、ユーザーの感情に寄り添ったメッセージを自動生成することができます。この技術は既に特許を取得しており、PCT国際出願により158カ国での権利化も進めています。本システムの活用領域は広く、教育分野では学習者の理解度に応じた個別最適化学習の実現、企業では従業員のストレス管理や営業支援、医療・介護分野では患者とのコミュニケーション支援などが想定されます。すでに大阪府池田市役所での実証実験や、大手企業のマーケティング活用、自動車メーカーとの協業検討などを始めています。世界の感情検出・認識市場は2029年までに1400億ドル規模まで成長すると予測され、当社は、市場で最大10%のシェア獲得を目指し、ライセンスビジネスを展開する方針です。これまでにファンディーノを通じて2回、各5000万円の資金調達に成功しており、現在は特許収益のレバニューシェアによる新たな資金調達も計画しています。ロボット革命や汎用人工知能(AGI)の実現をはじめ、第五次産業革命を牽引する日本企業として、今後も開発を進めていきます。

人の感情を理解し、寄り添うAI (特許第7488440号)

生成AIのさらに先を行く次世代AIサービス

人の感情に寄り添う AIアシスタント

生体反応感情分析×生成AIは当社の特許技術です。

「天才プログラマー/スーパークリエイター」完全監修!!

感情に寄り添うAIアシスタントのシステム構成

感情に寄り添うAIの事業計画

年	売上(億円)	シェア率(%)
2025	0	0%
2026	20	2%
2027	200.1	20%
2028	388.7	38%
2029	1035.7	103%

コメンテーターから...



(株)AGSコンサルティング 顧問 小原 靖明 氏

関社長が2018年に設立したロジカ・エデュケーションは、これまでの間、教室およびNEC・日教販と連携しプログラミング教材を開発・販売する企業と認識していました。しかしながら事業計画発表では「生体反応(感情に寄り添う)」に対応するAIアシスタントの開発に成功し、全世界158カ国で特許を取得中であると発表されました。となれば今後、教材開発・研修企業からAIビジネスを展開する企業への転換する具体的な事業計画も見たくります。今後も継続的に登壇頂き、大きな発展を期待します。

関西 全16社

No.59 大阪 25.2.21

株式会社アルパカ

設立 2023年4月13日
所在地 大阪府大阪市東淀川区瑞光2丁目2-18 ハイツ杏301号室
資本金 1,000千円(経営陣)
事業内容 (代)石垣翔太、奥谷隼人
ノコード/AIを活用したソフトウェアの企画、研究、開発
売上高 21,338千円(24年12月期)
従業員数 3名



名刺から請求書、図面まで。全帳票対応AI文書管理アプリ「ドキュパカ」

■ AI文書管理アプリ「ドキュパカ！」

最大の強みは、名刺から請求書、図面まで、あらゆる形式の帳票を高精度で読み取る点にあります。スマホで書類をかざすだけで業務が完了し、99%の読み取り精度を誇ります。さらに、初期設定不要でフォーマットが異なる文書にも対応し、機械学習を活用して精度を向上させる仕組みを採用。これにより、属人化の解消と業務の効率化を同時に実現し、多くの企業で導入が進んでいます。また、電子帳簿保存法に準拠した検索機能を備えています。導入企業では年間42,000,000円のコスト削減、従業員11人分の業務削減といった成果が報告されています。

■ 創業者石垣翔太氏のプロフィール

前職の製造業生産管理部門では膨大な紙業務に忙殺されミスも多発していました。限られた予算と時間の中で自らExcelマクロやRPAを活用して業務改善を実現してきました。そして2021年に独立し、企業のDX推進を支援するソリューションを生み出しました。

■ 今後の展望と市場拡大

「ドキュパカ！」は、税理士法人や士業との連携を強化しています。そしてAIによる商談アドバイスやリアルタイム音声データ解析を搭載した「ドキュパカ♪」をリリース、この機能により、営業や経営の意思決定をより迅速かつ正確に行うことが可能になります。文書管理市場は3,500億円規模と年々成長しており、その0.7%のシェア獲得を見据えた戦略を展開中です。AIを活用した業務効率化とデータ活用の促進を通じて、日本企業のDXを牽引する存在となることを目指します。


コメンテーターから...



弁護士法人内田・鮫島法律事務所 弁護士 多良 翔理 氏

「ドキュパカ！」は、名刺や請求書、図面など、あらゆる種類の書類を瞬時にデジタルデータへ変換できる全帳票対応型AI文書管理サービスとして、業務効率化に大きく貢献する点で高く評価できます。特に、スマートフォンで撮影するだけの直感的な操作性や、既存システムとの柔軟な連携が可能なる点に感銘を受けました。さらに、高精度のAI-OCR機能や電子帳簿保存法に準拠した検索機能を備えており、データ管理の正確性と利便性を両立している点も印象的です。貴社のように多くの企業と取引し、データ管理を重視されるビジネスにおいては、法的リスクを未然に防ぐことが不可欠です。今後も技術革新を重ね、さらなる発展を遂げられることを期待します。

発表者略歴
生年月日: 1988年4月7日
出身高校: 神奈川県立厚木北高等学校



代表取締役 石垣 翔太 氏

製造業での仕事に手入力ミスで数百万円の大きな損失をした経験から「人間らしい業務に専念できる環境作り」を目指して起業しました。お酒が好きでビール、日本酒、ワイン、ウイスキーなどイケる口です。家族5人暮らし。縄跳びの後はやぶさが得意で最高25回。50回連続に挑戦中。

ビジネスモデル



基本的な使い方
スマホで書類をかざしたら一気通貫で実務が完了。99%の読み取り精度。



市場規模と数値計画
文書管理市場 (3,500億円) の0.7%を獲得



年目	年間売上 (円)	導入社数
1年目	50,000,000	50,000社
2年目	250,000,000	250,000社
3年目	580,000,000	580,000社
4年目	1,250,000,000	1,250,000社
5年目	2,400,000,000	2,400,000社

記載内容: No.XX 大阪 24.4.1
※会社情報・記事は発表時のものを記載しております。

No.62 京都 24.8.9

株式会社WellTech

設立 2024年1月11日
所在地 京都市下京区中堂寺粟田町93 KRP4号館3階 KRP BIZ NEXT
資本金 16,000千円(株主:中登俊幸、VCほか)
事業内容 スキンケア関連の情報サービスの企画、提供
売上高 N.A
従業員数 1名



発表者略歴
生年月日: 1978年3月14日



代表取締役 中登 俊幸 氏

学歴: 京都薬科大学、
京都大学大学院(薬学研究科)、
関西学院大学経営戦略研究科

職歴: 日本新薬(株)、WDB(株)、
マルホ(株)

AIコスメレコメンドサービス『My Salon』

当社は皮膚科を専門とする製薬会社であるマルホ株式会社(本社:大阪市)からスピナウトしたベンチャーです。

代表の中登は知財関連の業務(特許性評価の際の公開情報の調査)を行う中で、世の中では公開情報の活用が進んでいないことを痛感し、その有効活用の必要性に課題意識を持ちました。マルホ(株)では、これまでに経験した新規事業や新規組織の立ち上げ経験だけでなく、最新の商用データベースを使いこなすノウハウや皮膚科学・薬学に関する専門知識も最大限に活かして、スキンケア分野での情報活用を革新させ、ウェルビーイングを実現するべく本事業に取り組み、2024年1月にマルホ(株)の知財を活用して(株)WellTechを創業しました。

オンラインでスキンケア診断と肌リスク診断を行う「My Salon」の特徴は、マルホ(株)が持つ美容理論や皮膚科学に関する知見をベースに、多くのユーザーの商品への感想や肌の悩みをAIに学ばせた点にあります。ユーザーはMy Salon所属の美容部員より無料でパーソナルカウンセリングを受けることができます。

『My Salon』で商品に対する感想データを収集し、スキンケア商品に関してブランド横断での調査分析ツールの提供を行います。

他社のスキンケア診断が顔写真を分析して化粧品提案を行うのに対し、当社はチャートを使ってブランドを横断した多くの商品を同一基準で比較・検索できる市場調査システムを提供します。マーケティング・開発・購買・現場教育への活用に加えて、商品情報を的確に説明したチャート情報をオプションとして販売することで、化粧品店舗のPOPなどで販促支援効果が期待できます。

コメンテーターから...



弁護士法人内田・鮫島法律事務所 弁護士 多良 翔理 氏

情報過多な社会において、どの情報が信用することのできる情報かを見極めることは簡単なことではありません。そんな中、簡単な質問に答えるだけで自分に合った商品をお勧めしてもらえるサービスは画期的と感じました。貴社は、早い段階で業界規制に注意しながら慎重にご対応されており、法規制が厳しい業界で生き残るために極めて重要なことです。今後はデータの信頼性、公正性の確保を大前提として、データを提供する企業に対し、コストに見合った価値を提供することができるかが鍵となると思われます。今後の成長に期待しています。

使用中の全てのアイテムから現在のスキンケアを採点



足りない点を補うケアアイテムを提案



美容専門家からのワンポイントアドバイス

【ワンポイントアドバイス】
ご使用中の商品がシミ対策に弱いようですので、シミ対策の商品を加えることもお考えください。メイク落としや洗顔料についても乾燥対策を意識すると良くなると思います。

美容専門家が使用中のスキンケア商品をもとにアドバイスいたします。

関西 全16社

No.64 京都 25.2.21

イーセップ株式会社

設立 2013年10月1日
所在地 京都府相楽郡精華町精華台7-5-1
けいはんなオプソニバーションセンター(KICK)
資本金 2億2300万円(株主:経営陣、VC、事業会社)
事業内容 ナノセラミック分離膜の製造・販売、及び膜分離システムの設計・開発・ライセンス
売上高 103千円(2023年9月期)
従業員数 33名



発表者略歴

生年月日: 1979年11月7日
出身高校: 福岡県立小倉高校



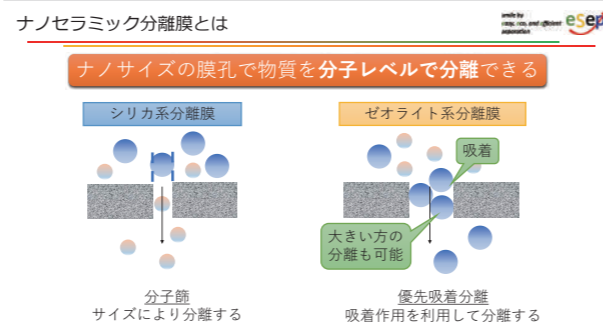
代表取締役社長 澤村 健一氏

2003年早稲田大学卒業。2008年早稲田大学大学院理工学研究科応用化学専攻博士後期過程修了(博士(工学))。早稲田大学先進理工学部助手、日立造船(株)を経て2013年当社設立、代表取締役就任。

分離膜技術でカーボンニュートラル化学品リサイクル市場を確立する

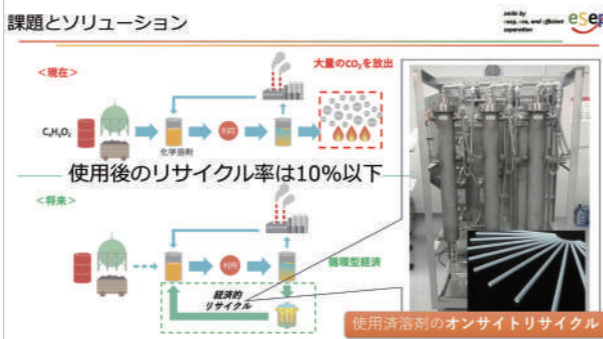
■ナノセラミック分離膜技術

当社は化学プラント向けに分離膜及び、膜分離システムの設計が開発してきました。コア技術であるナノセラミック分離膜は、分子レベルでの精密な分離が可能です。シリカ系やゼオライト系の技術を応用し、従来の分離技術では実現できなかった高い分離性・透過性・耐久性を兼ね備えています。



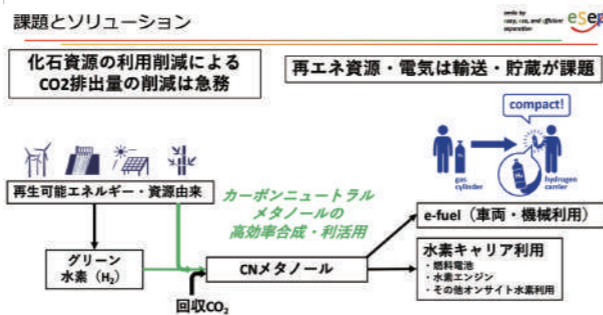
■溶剤リサイクルで環境・エコに貢献

使用済み溶剤のリサイクル率は従来10%以下と低く、大量の廃棄が発生していました。当社の分離膜技術を活用することで、溶剤の高効率リサイクルが可能になり、コスト削減と環境負荷の軽減を両立します。例えば、半導体やポリマー産業で使用されるNMP、アルコール、有機酸などの溶剤リサイクルへの展開が期待されています。



■メタノール合成膜反応器でエネルギー効率を最大化

従来のメタノール合成では、逆反応によるロスが発生し、収率が20%程度にとどまっていた。しかし、当社の膜技術を活用することで、メタノールと水を効率的に分離し、収率が70%以上に向上させることが可能になります。これにより、カーボンニュートラル(CN)メタノールの実用化が進み、持続可能なエネルギー社会の実現に貢献します。



■分離膜技術の市場拡大と持続可能な未来への挑戦

当社はこれらの技術を活用し、国内外の化学プラントやエネルギー分野へ事業展開を加速します。また、CNメタノールの開発を通じて、水素キャリアやe-fuel(合成燃料)市場への参入を進めます。資金調達も積極的に進めており、セラミック分離膜の量産体制を構築中。さらに、「SUISO no MORI Hub」への入居を通じて、水素エネルギー分野での連携を強化し、持続可能な未来の実現に向けて挑戦を続けます。

コメンテーターから...



株式会社AGSコンサルティング 京都支社長 世取山 大輔氏

溶剤の処理・回収・リサイクルの難しさやエネルギーとしてのメタノール有効活用といった環境に関する社会課題解決に取り組まれてきたことにはとても意義があると思っています。

量産化までもう少し、技術的にも実用化は近いと感じておりますので、今後の動向に注目しています。

No.61 京都 24.5.17

株式会社バイオーム

設立 2017年5月31日
所在地 京都府京都市下京区中堂寺南町134番地ASTEMビル8階
資本金 206,330千円(株主:藤木庄五郎、VCほか)
代表者 藤木庄五郎
事業概要 生物情報プラットフォーム、生物情報アプリ開発運営



発表者略歴

生年月日: 1988年7月22日
出身高校: 天王寺高校
2008年4月 京都大学農学部入学
2012年3月 京都大学農学部卒業
2017年3月 京都大学大学院博士号(農学)取得
2017年5月 (株)バイオーム設立、代表取締役就任



代表取締役社長 藤木庄五郎氏

No.63 京都 24.8.9

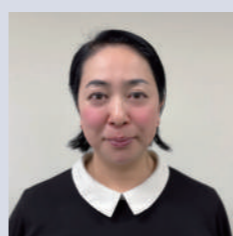
リバーセル株式会社

設立 2019年10月1日
所在地 京都府京都市上京区河原町今出川下ル梶井町448番地5
資本金 136,999千円(株主:創業者河本宏、事業会社ほか)
代表者 梶川益紀
事業概要 再生キラーT細胞を用いた免疫細胞療法の技術開発および事業化



発表者略歴

事業開発部・ディレクター
国内電機メーカーの研究開発部の開発アシスタントとして勤務した後、2008年より京都大学に勤務。ODA(政府開発援助)や環境省の気候変動適応策プロジェクトなどに参画。2020年10月よりリバーセル株式会社に参画。



梶中 恵美子氏

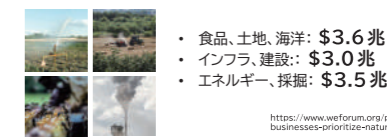
リバーセルが目指しているもの

- 技術革新による前進
- 多能性幹細胞(iPS細胞/ES細胞)からキラーT細胞を再生する技術をもとに「超汎用性超新製剤」を実現
 - アンメットメディカルニーズへ、他家免疫細胞療法を提供
- 社会的(事業的)価値&可能性
- 再発・進行がんの根治
 - ウイルス感染症を含む様々な治療への応用

記載内容: 本社所在地 登壇日
No.XX 大阪 24.4.1
※会社情報・記事は発表時のものを記載しております。

ネイチャーポジティブマーケット

生物多様性などの自然資本の損失を食い止め、反転させ、回復軌道に乗せる取り組み



- 食品、土地、海洋: \$3.6兆
- インフラ、建設: \$3.0兆
- エネルギー、探掘: \$3.5兆

https://www.weforum.org/press/2020/07/395-million-newjobs-by-2030-if-businesses-prioritize-nature-says-world-economic-forum/

ネイチャーポジティブ事業は2030年には年間10兆ドル規模のマーケットに(世界経済フォーラム)

スマホで生物多様性モニタリング

- 全世界で55億人に普及
- モバイル端末を生物分布の観測拠点に
- 市民科学を応用

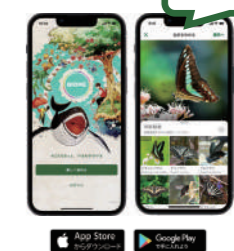


生物多様性を楽しみながら調査!

いきものコレクションアプリ Biome(バイオーム)

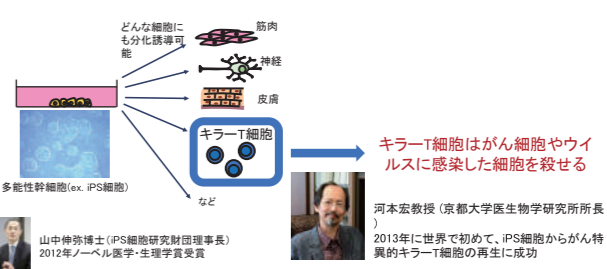
生物データ収集の仕組みを構築

モバイルアプリを通して生物のデータを収集、コンテンツに還元することで、さらにデータ収集力・影響力を高める



リバーセルの解決方法: 多能性幹細胞とキラーT細胞

多能性幹細胞(iPS細胞/ES細胞)からキラーT細胞を再生



リバーセルの解決方法: off-the-shelf 超汎用性T細胞療法

〈感染後治療のゴールデンタイム(1-2週間)に合う新規モデル〉



他の他家細胞療法アプローチにおける競争優位性

差別化のための特徴ポイント	リバーセル	A社	B社	C社	D社
多能性幹細胞	○	○	○	○	○
超汎用性超新製剤	○	×	×	×	×
「治療」治療	○	×	×	○	○
治療特異的免疫受容体の導入	○	×	×	○	×
T細胞への分化誘導	○	×	×	×	×

*1. T細胞およびNK細胞からの免疫拒絶の回避
*2. 上位概念の強い特許。世界各国で特許取得済み
*3. 特許取得済み。遺伝子組み換えや薬剤の使用を必要としない生理的条件下での分化誘導法

関西 全16社

No.65 兵庫 25.3.25



光オンデマンドケミカル株式会社

設立 2024年4月1日
 所在地 兵庫県神戸市灘区六甲台町1番1号 神戸大学理学部A棟228
 資本金 1,000千円(株主:津田 明彦)
 代表者 津田 明彦
 事業概要 バイオ由来原料を用いる光ものづくりによる、小規模多品種のオリジナル化学品の生産・販売・開発



発表者略歴

生年月日: 1973年10月1日
 1997年 信州大学工学部物質工学科卒
 1999年 大阪大学大学院工学研究科物質化学専攻 修了
 2002年 京都大学大学院理学研究科化学専攻 修了
 現在、神戸大学大学院理学研究科化学専攻 准教授

代表取締役CEO 津田 明彦 氏

止まらない地球温暖化 背景

地球沸騰化時代が到来し、人類の存続が危ぶまれる状況となっている。メタンを原料とする「光ものづくり」で、脱炭素およびSDGsに貢献

2024年07月29日 15時00分 アタタス(兵庫県)
 15時までの最高気温
 41.0°C 近野(兵庫県)
 40.1°C 伊勢崎(群馬県)
 40.0°C 沼林(群馬県) 菅谷(埼玉県) 天竜(静岡県)
 40.2°C 天竜(静岡県)

メタンから化学品をつくれる? ソリューション

解決策: 前人未踏のメタンからホスゲン(超高反応性化合物)合成
 ホスゲンはさまざまな化学反応を引き起こし、エネルギーをほとんど必要としない

C
 \downarrow
ClC(Cl)Cl

- 化学品産業における有用なC1原料
- 世界の年間生産量: 800~1000万トン
- 需要は年々増加
- 極めて高い毒性を持つ
- 許認可を受けた事業者のみが生産

使用の課題
 (1) 安全
 (2) バイオ由来原料
 (3) 低環境負荷

約15年の研究を経て、
世界で初めてメタンからホスゲンの合成に成功!
 特願2023-176533 → [国際特許] PCT/JP2024/36434 (2024年10月11日出願)

No.66 兵庫 25.3.25



株式会社Digeon

設立 2020年10月28日
 所在地 兵庫県神戸市中央区浪花町6-4番地 三宮電ビル5階
 資本金 10,000千円(株主:山崎 祐太)
 代表者 山崎 祐太
 事業概要 AI受託開発、AI SaaS



発表者略歴

生年月日: 1996年2月7日
 神戸大学工学部市民工学科
 株式会社Digeon

代表取締役 山崎 祐太 氏

ENSOUが提供できるバリュー

- 高付加価値な業務への注力**
 業務を効率化するツールはあれど、ENSOUのように業務を自動化できるAIは、イテティブなカスタマーサポートプラットフォームはありません。ENSOUを活用することで、エンゲージメント向上など、本来のミッションに注力できます。
- カスタマーサポートの省人化**
 AIワークフローやタスク駆動を自動化し、カスタマーサポートに必要な人数を最適化できます。発生した業務を自動化するだけでなく顧客ポータルやAIチャットボットにより、顧客側で自ら解決策を探せる機能を提供し、業務の発生を未然に防ぎます。
- パフォーマンスの定量評価**
 ENSOUは個人にサイロ化しがちな対応状況を一元管理できます。チームの対応状況を一元化することで、平均応答時間などのSLAに基づくチームのKPIを自動で追跡できます。

既存ツールでは実現できなかった本当にあるべき姿

タスク管理・ナレッジ管理・メッセージ管理と、それぞれのシステムに業務が点在し、ひとつひとつの作業を多効率化することはできても、業務の一貫した自動化・効率化はできない。

- 異なるシステムに情報が点在しており、生成AIに必要な背景情報を与えられない
- 作業毎にシステムが異なるため、作業の切り替えコストが大きい
- メールとタスクを常に対応付けできておらず、作業に遅れや遅延が発生する

点在する作業と情報を統合し、ワンストップな効率化ができるプラットフォームが必要

ENSOU - AI時代のカスタマーサポートプラットフォーム

メッセージからタスクを自動作成 - One Message One Task

ENSOUのポジション